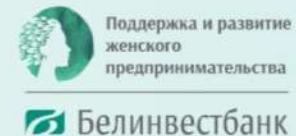




Нежность белорусского бизнеса

**Бортник
Карина Евгеньевна
г. Сморгонь**

*Руководитель семейного бизнеса
по оказанию ритуальных услуг
мама троих детей*



 **Белинвестбанк**



Статья

КАРИНА БОРТНИК: ИСКУССТВО ПАМЯТИ И ТЕПЛО ПОДДЕРЖКИ

Карина Бортник – руководитель мемориального бюро, мемодизайнер, мастер художественной резки по камню. Её история предпринимательства началась в 2009 году, когда она осознала, что в самые трудные моменты жизни люди нуждаются в помощи и поддержке. Создавая мемориалы, она не просто работает с камнем – она помогает сохранять память о близких, превращая холодный материал в живые воспоминания.

Сегодня ее бизнес – это не просто предприятие, а семейное дело, в котором воплощена идея осмысленного подхода к мемориальному искусству. Главная миссия компании – создание таких мемориалов, которые передают характер, жизненный путь и личность человека. Каждый проект – это не просто памятник, а отражение души, оставившей след в этом мире.

Одной из особенностей ее бизнеса – работа с местами сложного ландшафта. Вне зависимости от рельефа и условий, ее команда специалистов находит уникальные решения, создавая гармоничные и достойные мемориальные комплексы.

Несмотря на то, что главный офис находится в городе Сморгонь, деятельность компании охватывает всю Беларусь. Гибкость в организации работы позволяет адаптироваться к сезонным изменениям: штат сотрудников варьируется от 4 до 12 человек в зависимости от времени года.

Помимо профессиональной деятельности, Карина Бортник – любящая мама троих детей. Она успешно сочетает бизнес и семейную жизнь, доказывая, что гармония возможна даже в самых непростых сферах деятельности.

Карина Бортник и её команда делают больше, чем просто памятники – они помогают людям сохранять память о дорогих сердцу людях, даря тепло и поддержку в моменты утраты.

Интервью с Кариной Бортник: Искусство памяти и тепло поддержки

– Карина, расскажите, с чего начался ваш путь в предпринимательстве?

– Мой путь начался в 2009 году. Я поняла, что люди, оказавшиеся в сложной жизненной ситуации, нуждаются в помощи и поддержке. Мемориальное искусство – это не просто работа с камнем, а способ сохранить память и передать историю человека.

– Как родилась идея создания семейного бизнеса?

– С самого начала мне хотелось, чтобы это было дело с душой. Важно, чтобы люди, глядя на мемориал, видели не просто камень, а личность человека, его историю, воспоминания о котором бесценны. Со временем это переросло в семейный бизнес, в котором каждый вложил частичку себя.

– В чем уникальность вашей работы?

– Мы работаем со сложными ландшафтами и индивидуальным подходом к каждому проекту. Для нас важно, чтобы мемориал органично вписывался в окружающую среду и отражал характер ушедшего человека.

– Где в основном ведется работа?

– Офис находится в городе Сморгонь, но мы работаем по всей Беларуси. У нас гибкий подход: в зависимости от сезона количество сотрудников варьируется от 4 до 12 человек.

– Как удается совмещать бизнес и семью?

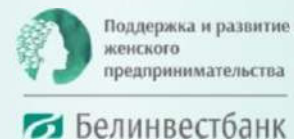
– Конечно, бывает нелегко, но семья – это моя опора и вдохновение. Я – мама троих замечательных детей, и они придают мне силы двигаться дальше и делать мир немного лучше через свое дело. Семья – это мой тыл, моя опора, а работа – мой способ приносить пользу обществу, помогая людям сохранять светлую память о дорогих сердцу людях.

Нежность белорусского бизнеса

**Кравчук
Ольга Яновна**

д. Ольговцы, Гродненская
область

*Хозяйка агроусадьбы и семейного бизнеса
по производству сыров
мама четверых детей*



Белинвестбанк



Статья

ОЛЬГА КРАВЧУК: ОТ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА К УСПЕШНОМУ АГРОЭКОТУРИЗМУ

Ольга Кравчук – не только предприниматель в сфере агротуризма, но и многодетная мама, воспитывающая четверых детей.

История семейного бизнеса Ольги началась в период декретного отпуска со вторым ребёнком. Именно тогда появилось желание попробовать что-то новое. Работая в сельской амбулатории фельдшером-акушером, параллельно с супругом они вели личное подсобное хозяйство. За время декрета Ольга прошла обучение в Киеве и Москве по курсу «Мастер-сыродел», была построена своя сыроварня, увеличено поголовье, налажена продажа сыров и начался новый путь в мире бизнеса.

И это было только началом. Семейное дело продолжало развиваться. Так, за годы работы супруги адаптировали ассортимент продукции под запросы потребителей, ориентируясь на самые востребованные виды сыров. А на данный момент Ольга является хозяйкой агроэкоусадьбы, расположенной в деревне Ольговцы Лидского района Гродненской области.

Сегодня – это не просто место отдыха, но и пространство, где гости могут погрузиться в атмосферу традиционного сыроварения и продегустировать натуральные продукты.

Ольга искренне любит своё дело и готова вкладывать в него силы и душу, передавая традиции и опыт своим детям. Она непрерывно продолжает повышать свое мастерство с целью дальнейшего проведения обучающих мастер-классов по сыроварению для гостей агроэкоусадьбы.

Ее девиз по жизни – «Сдаться ты всегда успеешь! Будь смелым – верь в себя!»

История Ольги – это пример того, как любовь к своему делу и настойчивость могут превратить небольшое хозяйство в перспективный бизнес, сочетающий традиции и современные тенденции.

Интервью с Ольгой и Сергеем Кравчук: как семейное сыроварение стало успешным бизнесом

— **Ольга, как начался ваш путь в бизнесе?**

— Всё началось в декретном отпуске со вторым ребёнком. Я работала фельдшером-акушером в сельской амбулатории, а вместе с мужем мы вели личное подсобное хозяйство. Тогда мне захотелось попробовать что-то новое, и я прошла обучение в Киеве и Москве по курсу «Мастер-сыродел». Это стало отправной точкой семейного бизнеса – мы построили свою сыроварню, увеличили поголовье скота, наладили продажи.

— **Как развивалось ваше семейное дело?**

— Когда спрос на нашу продукцию стал расти, стало понятно, что необходимо увеличивать объёмы. Тогда к работе подключились старший сын и трое братьев мужа. Постепенно мы адаптировали ассортимент продукции под запросы потребителей, ориентируясь на самые востребованные виды сыров. Сейчас мы ежедневно перерабатываем около 200 литров молока и производим порядка 20 килограммов сыра.

— **Почему вы решили открыть агроусадьбу?**

— Мы хотели, чтобы люди не только покупали наш сыр, но и узнавали о процессе его создания. Так появилась наша агроусадьба, в которой планируется в дальнейшем проведение для ее гостей мастер-классов по сыроварению.

— **Что вас мотивирует продолжать?**

— Любовь к своему делу и вера в то, что мы создаём что-то действительно ценное. Мы счастливы, когда видим, как люди ценят нашу продукцию и интересуются сыроварением. Это даёт нам силы двигаться дальше, постоянно повышать своё мастерство, чтобы развивать бизнес и радовать гостей качественной продукцией.

— **Ваш жизненный девиз?**

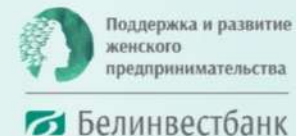
— «Сдаться ты всегда успеешь! Будь смелым – верь в себя!» Эта фраза помогает мне преодолевать трудности и двигаться вперёд.



Нежность белорусского бизнеса

**Рунович
Валентина Викторовна**
г. Сморгонь

*Основатель цветочного магазина-кофейни,
флорист-дизайнер, организатор мастер-классов
мама троих детей*



Белинвестбанк



Статья

ВАЛЕНТИНА РУНОВИЧ: БИЗНЕС, ОБЪЕДИНЯЮЩИЙ УЮТ И ТВОРЧЕСТВО

Валентина Викторовна Рунович – основательница компании, сочетающей флористику, мастер-классы и атмосферу уютной кофейни. Её путь в бизнес начался с курсов флористики, которые она прошла почти три года назад. Именно с этого момента началось её погружение в мир цветов и творчества, которое подтолкнуло ее на совместное с супругом решение открыть в 2023 г. в г. Сморгонь собственный бизнес.

Бизнес Валентины Викторовны – уникальное пространство, объединяющее несколько направлений деятельности. Здесь можно не только приобрести живые цветы и готовые букеты, но и принять участие в мастер-классах, погрузившись в мир творчества и флористического искусства. Дополняет концепцию небольшая кофейня, создающая атмосферу семейного уюта и комфорта.

Цветочный бизнес Валентины Викторовны уникален и своим подходом к ассортименту. В сезон порядка 70% цветов поступает от местных производителей, что делает их букеты более свежими и оригинальными.

На сегодняшний день в компании работает три сотрудника и это позволяет поддерживать высокий уровень сервиса и индивидуальный подход к каждому клиенту. Валентина Викторовна продолжает обучение у лучших флористов Беларуси и России, участвует в конкурсах и различных творческих проектах. Это помогает ей не только совершенствовать своё мастерство, но и привносить в бизнес новые идеи.

Несмотря ни на какие сложности ее бизнес продолжает развиваться, стремясь привлечь больше клиентов и расширить спектр предоставляемых услуг. В ее планах – развитие новых направлений, увеличение команды и создание ещё более уютного и привлекательного пространства для гостей.

Помимо ведения бизнеса, Валентина Викторовна – мама троих детей. Семья для неё – это главный источник вдохновения, который помогает двигаться вперёд, развиваться и создавать тёплую атмосферу как в работе, так и в личной жизни.

История Валентины Викторовны – это пример того, как можно объединить бизнес, творчество и заботу о клиентах, создавая место, куда хочется возвращаться.

Интервью с Валентиной Рунович: как создать бизнес с душой

— Валентина Викторовна, как пришла идея открыть бизнес, объединяющий флористику и кофейню?

— Почти три года назад я прошла свои первые курсы флористики, и с этого всё началось. Мне стало интересно углубляться в эту сферу, и обучение продолжается до сих пор. Вскоре вместе с супругом мы решили двигаться дальше и открыли свой бизнес в Сморгони. Нам хотелось создать уютное место, где можно приобрести цветы, научиться флористике и просто провести время за чашечкой кофе.

— Что делает ваш бизнес уникальным?

— В первую очередь, это сочетание флористики и кофейни. Наши гости не просто приходят за букетами, они попадают в атмосферу уюта, где можно выпить чашку кофе среди свежих цветов. Кроме того, мы работаем с местными производителями, и в сезон 70% нашего ассортимента составляют именно белорусские цветы.

— Вы также проводите мастер-классы. Как появилась эта идея?

— Мне всегда хотелось делиться своими знаниями, поэтому мы начали проводить мастер-классы для взрослых и детей. Видеть, как клиенты учатся создавать красивые композиции своими руками, — это настоящее вдохновение.

— Какую роль в вашем бизнесе играет семья?

— Я мама троих детей, и моя семья — мой главный источник оптимизма и вдохновения. Супруг был рядом на каждом этапе, помогал придумывать интерьер, вдохновлял и верил в меня. Дети тоже активно участвуют, особенно дочери, которые с интересом наблюдают за процессом и даже помогают в проведении мастер-классов.

— Вы продолжаете обучение и участвуете в конкурсах. Как это помогает вашему развитию?

— Я учусь у лучших флористов Беларуси и России, принимаю участие в конкурсах и различных творческих проектах. Это позволяет мне не только совершенствовать свои навыки, но и внедрять новые идеи в бизнес. Для меня важно постоянно развиваться и следить за тенденциями.

— Какие планы у вас на будущее?

— Мы хотим расширять нашу деятельность, проводить больше мастер-классов, привлекать новых клиентов и, возможно, даже открыть ещё одну точку. Главное — сохранить атмосферу уюта и творчества, которая делает мою кофейню и одновременно цветочный магазин особенным местом.

Нежность белорусского бизнеса

**Дайлидёнok
Наталья Викторовна**
г. Полоцк

*Соучредитель семейного бизнеса
по инженерно-техническому проектированию
и оказанию услуг по обследованию зданий
и сооружений*

мама шестерых детей



Белинвестбанк



Статья

НАТАЛЬЯ ДАЙЛИДЁНОК: ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ОБСЛЕДОВАНИЮ ЗДАНИЙ И ИНЖЕНЕРНЫМ РЕШЕНИЯМ

Наталья Викторовна Дайлидёнко – соучредитель и заместитель директора семейного предприятия, специализирующегося на обследовании строительных конструкций зданий и сооружений. Компания была создана 27 июля 2018 года и с тех пор успешно работает в данной сфере.

Ее предприятие занимается комплексным обследованием зданий и сооружений, предоставляя консультации по реконструкции, модернизации и капитального ремонту. Важной частью работы являются узаконивание самовольно построенных объектов и разработка рекомендаций по их безопасной эксплуатации. Кроме того, предприятие активно участвует в реставрации памятников архитектуры.

На данный момент на предприятии работает 11 специалистов, обладающих высоким уровнем квалификации. В своей работе команда использует современные методы анализа и обследования, что позволяет предоставлять клиентам точные и обоснованные рекомендации. Организация регулярно обучает сотрудников, внедряет современные технологии обследования, следит за новыми стандартами в инженерной сфере.

Предприятие продолжает активно развиваться, расширяя спектр оказываемых услуг и внедряя новые технологии обследования зданий, стремится к совершенствованию процессов работы и готово к реализации масштабных проектов в сфере инженерного проектирования и реконструкции.

Помимо успешного руководства компанией, Наталья Викторовна – многодетная мама. В её семье шестеро детей, двое из которых уже достигли совершеннолетия. Старшие дети на сегодняшний день работают вместе с родителями на предприятии и помогают развивать семейный бизнес. Один из ее сыновей в текущем году получит диплом инженера-строителя, продолжая семейную династию уже в третьем поколении – от деда, отца – к внуку.

Балансируя между бизнесом и семейной жизнью, она демонстрирует, как можно успешно совмещать профессиональную деятельность и заботу о семье.

Интервью с Натальей Дайлидёнков: профессиональный взгляд на инженерные решения

— **Наталья Викторовна, расскажите, как началась ваша профессиональная деятельность?**

— Мой путь в бизнесе начался в 2018 году, когда мы с мужем основали свое предприятие. На тот момент у нас уже был опыт работы в планово-экономической и инженерно-строительной деятельности, и мы видели необходимость создания компании, которая профессионально занималась бы обследованием строительных конструкций зданий и сооружений.

— **Какие основные услуги предоставляет ваша компания?**

— Мы проводим комплексное обследование зданий и сооружений, предоставляем консультации по реконструкции, модернизации и капитальному ремонту. Важное направление нашей работы — узаконивание самовольно построенных объектов и разработка рекомендаций по их безопасной эксплуатации. Кроме того, мы участвуем в реставрации памятников архитектуры, консультируя на каждом этапе работ.

— **Какие сложности возникают в вашей сфере деятельности?**

— Одной из сложностей является необходимость постоянного совершенствования методик обследования и внедрения новых технологий. Также важно учитывать все изменения в законодательстве и технических нормах, так как вся ответственность за безопасную эксплуатацию зданий и сооружений после их обследования ложится именно на нас. Не менее сложно донести до собственника здания и важность безопасности обследуемого объекта. Но мы успешно справляемся с этими вызовами благодаря команде профессионалов.

— **В вашей компании работает 11 специалистов. Как вам удаётся поддерживать высокий уровень профессионализма?**

— Мы регулярно обучаем сотрудников, внедряем современные технологии обследования, следим за новыми стандартами в инженерной сфере. Наши специалисты – это люди, которые искренне любят своё дело и стремятся к профессиональному росту и самосовершенствованию.

— **Помимо бизнеса, вы многодетная мама. Как удаётся совмещать работу и семью?**

— Конечно, это непросто, но хорошее планирование и поддержка близких помогают. У меня шестеро детей, двое из которых уже взрослые. Я стараюсь уделять время каждому из них, одновременно развивая своё семейное дело. При этом старшие дети на сегодняшний день не остались в стороне и помогают развивать наш бизнес работая вместе с нами на предприятии.

— **Какие у вас планы на будущее?**

— Мы продолжаем расширять спектр услуг, внедряем новые технологии по обследованию зданий и сооружений и готовы к реализации ещё более масштабных проектов. В ближайшем будущем

планируем увеличение штата специалистов по обследованию, создание отдела проектирования, а также открытие нового предприятия в сфере агротуризма.

Нежность белорусского бизнеса

**Береснева
Ольга Михайловна**
г. Полоцк

*Владелец компании по оказанию юридических
и бухгалтерских услуг
мама четверых детей*



Белинвестбанк



Статья

БЕРЕСНЕВА ОЛЬГА МИХАЙЛОВНА: ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА И ГРАЖДАН

Береснева Ольга Михайловна свой собственный путь в предпринимательской деятельности начала в 2019 году, став собственником юридической компании в г. Полоцке, охватывающей широкий спектр услуг для предпринимателей, юридических лиц и граждан. Спустя время – в 2023 году Ольга Михайловна также зарегистрировалась в качестве индивидуального предпринимателя, что позволило ей расширить границы своей деятельности и предоставлять юридические услуги на ещё более гибких условиях.

Основное направление ее деятельности – оказание юридической поддержки бизнесу и частным лицам. В число ключевых услуг входят: консультирование по вопросам создания и ведения бизнеса; бухгалтерские услуги; ведение кадрового делопроизводства; юридическая помощь предпринимателям, компаниям и гражданам.

На сегодняшний день в ее организации работает три сотрудника, которые обеспечивают профессиональный подход к каждому клиенту.

Помимо активного ведения бизнеса, Ольга Михайловна – мама четверых детей. Умение сочетать профессиональное развитие и семейную жизнь делает её примером успешной женщины, которая строит карьеру и при этом сохраняет гармонию в семье.

Береснева Ольга Михайловна продолжает развивать свою юридическую деятельность, стремясь к совершенствованию оказываемых услуг. В планах – расширение клиентской базы, внедрение новых направлений правовой поддержки и дальнейшее укрепление позиций в сфере юридического консалтинга.

Интервью с Бересневой Ольгой Михайловной: юридическая поддержка бизнеса и граждан

— Ольга Михайловна, что подтолкнуло вас к созданию собственного бизнеса?

— На протяжении многих лет я работала в юридической сфере и видела, с какими трудностями сталкиваются предприниматели. Мне хотелось оказывать юридические услуги бизнесу и гражданам и с 2019 года я возглавила юридическую фирму в г. Полоцке, став ее собственником, и по сегодняшний день развиваю этот бизнес. В 2021 году появилось и дополнительное направление в моем деле – бухгалтерские услуги.

— В 2023 году вы также зарегистрировались как индивидуальный предприниматель. Что вас к этому привело?

— Это позволило мне расширить спектр услуг и работать с клиентами в более гибком формате и самое главное – дало возможность продолжать оказывать юридические услуги. Теперь я могу предоставлять не только юридическое сопровождение бизнеса, но и консультировать граждан по различным правовым вопросам в сфере создания бизнеса.

— Какие услуги наиболее востребованы среди ваших клиентов?

— В первую очередь, это консультации по созданию и ведению бизнеса, а также бухгалтерское сопровождение и кадровое делопроизводство. Кроме того, мы помогаем предпринимателям решать правовые вопросы, связанные с их деятельностью.

— Ваш коллектив насчитывает три человека. Как удаётся поддерживать высокий уровень профессионализма?

— Мы постоянно совершенствуемся, обучаемся и следим за изменениями в законодательстве. Качество услуг для нас всегда в приоритете, ведь юридическая и бухгалтерская поддержка должна быть точной и своевременной.

— Помимо бизнеса, вы ещё и многодетная мама. Как удаётся совмещать работу и семью?

— Это требует дисциплины и хорошего планирования. Семья для меня – огромная поддержка, и я стараюсь находить баланс между профессиональной и личной жизнью.

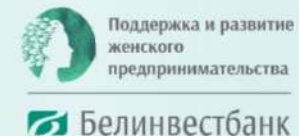
— Какие у вас планы на будущее?

— Я хочу продолжать развивать свою юридическую практику, расширять клиентскую базу и внедрять новые направления работы. Моя цель – сделать юридическую помощь ещё доступнее и эффективнее для всех, кто в ней нуждается.

Нежность белорусского бизнеса

**Янковская
Ирина Валерьевна
г. МИНСК**

*Основатель и руководитель центра
прикладной психологии
и детекции лжи
мама троих детей*



Статья

Ирина Янковская: наука о человеческом потенциале и психофизиологии

Ирина Валерьевна Янковская посвятила свою профессиональную жизнь изучению человеческих ресурсов, особенностей поведения в стрессовых ситуациях и раскрытию потенциала личности. Обладая бесценным опытом в психологии, она приняла решение изучить психофизиологические исследования с использованием полиграфа, что позволило ей объединить психологию, психофизиологию, профайлинг и физиогномику в уникальную методику диагностики и анализа.

Прослужив 15 лет в органах внутренних дел и достигнув звания подполковника, Ирина решила оставить службу и создать собственный Центр, объединяющий уникальные для белорусского рынка услуги. Важную роль в этом решении сыграла поддержка семьи: супруг и старшие дети вдохновили её на новый этап профессионального развития, а рождение третьего ребёнка подтолкнуло к тому, чтобы уделять больше времени семье, совмещая это с бизнесом.

Сегодня Ирина является основателем и руководителем центра прикладной психологии и детекции лжи в Минске. Это первый и единственный в Беларуси центр, который сочетает психофизиологические исследования, методы профайлинга и диагностики. Центр предоставляет услуги по принятию управленческих решений для бизнеса, а также оказывает психологическую поддержку населению.

Помимо управления Центром, Ирина также является старшим преподавателем Академии МВД, обучая специалистов психофизиологическим исследованиям и помогая ведомствам страны внедрять современные методы анализа поведения.

В планах Ирины – расширение деятельности и внедрение передовых психологических и психофизиологических методик в различные сферы жизни. Она стремится к масштабированию Центра в рамках Беларуси и выхода на рынки стран СНГ. Благоприятные условия для ведения бизнеса в стране позволяют активно развивать этот уникальный проект.

Девиз Ирины: «Обстоятельства рожают решение». Этот принцип помогает ей адаптироваться к вызовам времени, находить нестандартные решения и развивать инновационные направления в психологии и бизнесе.

Интервью с Ириной Янковской: психология, детекция лжи и управление бизнесом

— Ирина Валерьевна, как начался ваш профессиональный путь?

— Вся моя профессиональная жизнь связана с изучением человеческого поведения, потенциала личности и реакций в стрессовых ситуациях. Работая в органах внутренних дел, я приобрела бесценный опыт, который позже позволил мне создать уникальную методику, объединяющую психологию, психофизиологию, профайлинг и физиогномику.

— Почему вы приняли решение оставить службу и открыть собственный Центр?

— Я прослужила 15 лет в органах внутренних дел и достигла звания подполковника. Однако со временем поняла, что хочу применить свои знания и опыт более широко, вне государственной структуры. Большую роль сыграла поддержка семьи: супруг и дети вдохновили меня на создание центра прикладной психологии и детекции лжи, а рождение третьего ребёнка окончательно подтолкнуло к этому шагу.

— Чем занимается ваш Центр?

— Это первый и единственный в Беларуси центр, сочетающий психофизиологические исследования, методы профайлинга и диагностики. Мы помогаем собственникам и руководителям бизнеса принимать важные управленческие решения, а также оказываем психологическую поддержку населению.

— Вы также преподаёте в Академии МВД. Как удаётся совмещать преподавательскую деятельность и управление Центром?

— Преподавание – это возможность передавать свой опыт и знания специалистам, которые будут работать в различных ведомствах. Это взаимодополняющие сферы, и я рада, что могу вносить вклад в развитие отрасли как в бизнесе, так и в образовательной сфере.

— Какие у вас планы на будущее?

— Внедрение передовых психологических и психофизиологических методов в различные сферы жизни и деятельности. Мы планируем расширение Центра в Беларуси и выход на рынок стран СНГ. Сегодня для этого созданы все необходимые условия.

— Ваш девиз по жизни?

— «Обстоятельства рожают решение». Этот принцип помогает мне принимать вызовы, адаптироваться к изменениям и находить оптимальные решения как в бизнесе, так и в жизни.

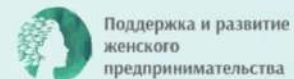


Нежность белорусского бизнеса

**Цуранкова
Александра Александровна
г. Калинковичи**

*Учредитель ресторанного бизнеса,
организатор детских праздников.*

*Основатель бизнес-клуба местных предпринимателей.
мама троих детей*



Белинвестбанк



Статья

АЛЕКСАНДРА ЦУРАНКОВА: СОЗДАВАЯ РАДОСТЬ ДЛЯ ДЕТЕЙ И ВДОХНОВЛЯЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Александра Цуранкова – основательница детского пространства, а также активная участница предпринимательского сообщества. Её путь к собственному бизнесу начался в 2015 году с желания подарить яркие эмоции своему первенцу, а со временем это переросло в масштабную миссию – сделать детские праздники в родном городе Калинковичи ещё более счастливым.

Рождение первого ребёнка стало толчком к созданию собственного дела. Организовывая для него праздник, Александра поняла, насколько ей нравится дарить радость детям. Со временем желание превратилось в стремление построить команду аниматоров. Путь был непростым – лишь с третьей попытки в 2021 году ей удалось создать успешный проект.

Так в Калинковичах появилось первое детское пространство, где были созданы идеальные условия для проведения незабываемых детских дней рождений.

Вдохновившись успехом, уже в 2022 году Александра открыла сладкий ларёк в городском парке, где можно попробовать цветную сладкую вату, попкорн с восьмью разными вкусами, мороженое со свежими фруктами и бельгийским шоколадом – и это лишь малая часть ассортимента!

Но на этом она не остановилась. В 2023 году Александра создала первый в городе бизнес-клуб, объединяя предпринимателей для обмена опытом, благотворительности и поддержки детей с ограниченными возможностями.

В 2024 году Александра стала председателем бизнес-крыла предпринимателей ОО «Белорусский союз женщин», что позволило вывести благотворительные инициативы на новый уровень и охватить ещё больше людей.

Но на этом её мечты не заканчиваются! В 2025 году она планирует открыть пиццерию – ещё один проект, который разнообразит детскую инфраструктуру города и сделает праздники ещё вкуснее.

«Дарить детям яркие эмоции, вкусно кормить в их день рождения и не только – вот моя мечта!» – говорит Александра, продолжая воплощать свои идеи в жизнь и вдохновлять окружающих.

Интервью с Александрой Цуранковой: О детских мечтах, предпринимательстве и благотворительности

– Александра, что послужило отправной точкой в создании вашего бизнеса?

– Всё началось в 2015 году, когда родился мой первый ребёнок. Я хотела подарить ему незабываемый праздник, и тогда поняла, насколько мне нравится создавать радость для детей. Этот момент стал для меня решающим – так зародилась идея развивать детские праздники.

– Были ли сложности на пути к успеху?

– Конечно! Я дважды пыталась создать команду аниматоров, но лишь с третьего раза мне удалось реализовать задуманное. В 2021 году я открыла первое детское пространство в Калинковичах, где всё продумано для празднования дней рождений. Это был важный шаг вперёд.

– Ваше предприятие не ограничилось только этим проектом?

– Да, уже в 2022 году появился маленький сладкий ларёк в городском парке. Там мы впервые предложили жителям цветную сладкую вату, попкорн с восемью вкусами, мороженое со свежими фруктами и бельгийским шоколадом. Это стало отличным дополнением к детским праздникам.

– Вы также занимаетесь предпринимательским сообществом. Как это произошло?

– В 2023 году я основала первый бизнес-клуб в нашем городе. Мы не только делимся опытом и поддерживаем друг друга, но и занимаемся благотворительностью, организовываем мероприятия для детей с ограниченными возможностями.

– Какие у вас планы на будущее?

– В 2024 году я стала председателем бизнес-крыла предпринимателей ОО «Белорусский союз женщин», что позволяет мне расширять благотворительные инициативы. А в начале 2025 года планирую осуществить новый проект, который внесёт вклад в развитие детской инфраструктуры в городе – открытие пиццерии.

– Как бы вы сформулировали свою главную мечту?

– Дарить детям яркие эмоции, вкусно кормить их в дни рождения и делать их детство ещё более счастливым!



Нежность белорусского бизнеса

**Бокшиц
Оксана Адамовна
г. Солигорск**

*Владелец бизнеса по предоставлению
услуг грузового автомобильного транспорта
мама троих детей*



Поддержка и развитие
женского
предпринимательства

 Белинвестбанк



Статья

ОКСАНА БОКШИЦ: ОТ ЛЕСОЗАГОТОВКИ ДО МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК

Оксана Адамовна Бокшиц – многодетная мама и успешная предпринимательница, чей путь в бизнесе начался 11 января 2019 года. Сначала её деятельность была связана с лесозаготовительными работами, но со временем она решила осваивать новые горизонты.

В 2022 году Оксана начала заниматься грузоперевозками как на республиканском, так и на международном уровне. Её индивидуальная деятельность специализируется на перевозке насыпных грузов, включая сельскохозяйственную продукцию. Среди клиентов – дорожные службы, которым предоставляется полный комплекс транспортных услуг: от подготовки и планирования до погрузки, доставки и документационного сопровождения.

Развивая своё дело, Оксана поняла, что ей необходима поддержка, и привлекла в команду двух сотрудников. Однако, не останавливаясь на достигнутом, в 2024 году она самостоятельно освоила категории вождения С, D и E, что позволило ей не только управлять процессами, но и непосредственно участвовать в перевозках.

Несмотря на все сложности, предпринимательство приносит ей огромное удовольствие, и она полна решимости двигаться дальше. Уже в 2025 году Оксана планирует сдать экзамен и получить права международного водителя, что откроет для неё ещё больше возможностей в сфере грузоперевозок.

История Оксаны Бокшиц – это пример целеустремлённости, силы духа и умения адаптироваться к новым вызовам, успешно совмещая бизнес с семьёй и личным развитием.

Интервью с Оксаной Бокшиц: о бизнесе, транспорте и преодолении трудностей

– Оксана, как начался ваш путь в предпринимательстве?

– Я начала свою предпринимательскую деятельность 11 января 2019 года, занявшись лесозаготовительными работами. Этот бизнес требовал большого усердия, но со временем я решила попробовать себя в новой сфере.

– Почему вы выбрали грузоперевозки?

– В 2022 году я начала разрабатывать новое направление – международные и республиканские грузоперевозки. Это перспективная отрасль, которая позволяет мне расти и развиваться. Мы перевозим насыпные грузы, включая сельскохозяйственную продукцию, а также сотрудничаем с дорожными службами.

– Какие услуги предоставляет ваша компания?

– Мы оказываем полный комплекс транспортных услуг: подготовку, планирование, погрузку, транспортировку, доставку и документационное сопровождение. Это позволяет клиентам получать удобный и надежный сервис.

– Как вам удалось расширить бизнес?

– Я поняла, что не справлюсь одна, и наняла двух сотрудников, чтобы обеспечить стабильную работу компании. Это дало возможность сосредоточиться на стратегическом развитии.

– Вы самостоятельно освоили вождение грузового транспорта?

– Да, в 2024 году я получила категории С, D и E, что позволило мне не только управлять бизнесом, но и лично участвовать в перевозках. Это был серьёзный вызов, но он дал мне уверенность в своих силах.

– Какие у вас планы на будущее?

– В 2025 году я планирую сдать экзамен и получить права международного водителя. Это откроет новые возможности для развития бизнеса и расширения географии перевозок.

– Что вас мотивирует продолжать двигаться вперёд?

– Предпринимательство – это не только работа, но и возможность преодолевать трудности, становиться сильнее и приносить пользу людям. Мне нравится то, чем я занимаюсь, и я намерена и дальше развиваться в этом направлении.



Нежность белорусского бизнеса

Жук
Екатерина Анатольевна
г. Минск

*Владелец и руководитель бизнеса
по оказанию медицинских услуг
детскому и взрослому населению
мама троих детей*



Белинвестбанк



Статья

ЖУК ЕКАТЕРИНА АНАТОЛЬЕВНА: ПУТЬ ОТ ИДЕИ К УСПЕШНОМУ МЕДИЦИНСКОМУ ЦЕНТРУ

Становление в бизнесе Екатерины началось в 2013 году. Выйдя замуж она переехала в Минск и впервые стала мамой. Декретный отпуск оказался отличным временем для самореализации. Первая идея предпринимательства была связана с организацией детских аттракционов, но, поработав сезон, она поняла, что может больше и хочет чего-то более серьёзного.

У нее два высших образования, но настоящая забота о людях как воплощение любви пришла к ней благодаря наставникам из Борисовского медицинского колледжа. Вскоре ей предложили стать партнёром в стоматологической клинике, и с этого момента ее бизнес стал масштабнее и серьезнее.

Понимая, что она хочет и может управлять бизнесом самостоятельно, во время беременности она открыла центр семейной медицины, где является частным собственником и директором. Ведь никто не будет любить своё дело и заботиться о нём лучше, чем владелец. Сегодня ее бизнес – это современный многопрофильный медицинский центр с лучшими специалистами и новейшим оборудованием.

В этом году центру исполняется 5 лет. В его арсенале более 300 видов услуг по 20 лицензируемым направлениям медицинской деятельности, охватывающим как детское, так и взрослое население. Центр предлагает комплексные программы здравоохранения с учётом пола, возраста и индивидуальных потребностей пациентов. Их приоритет – максимальный комфорт при получении медицинских услуг, соблюдение стандартов качества здравоохранения.

Центр идёт в ногу со временем, тестирует искусственный интеллект, разрабатывает информационно-обучающие платформы для повышения осведомлённости граждан в области медицины. Внедряет инновационные методы лечения, участвует в создании программ технического обслуживания и активно сотрудничает с партнёрами из разных сфер.

Каждый год центр входит в ТОП-5 медицинских центров Республики Беларусь по результатам масштабного интернет-голосования потребителей, а также активно участвует в акциях и мероприятиях государственного уровня. Особым признанием деятельности Екатерины стало получение премии «Золотое сердце» за вклад в благотворительные проекты и общественную жизнь Белорусского союза женщин.

Интервью с Екатериной Жук: о бизнесе, медицине и вере в себя

– Екатерина, как начался ваш путь в предпринимательстве?

– В 2013 году, когда я вышла замуж и переехала в Минск, у меня родился первый ребёнок. Декретный отпуск стал для меня возможностью самореализации. Я начала с организации детских аттракционов, но, проработав сезон, поняла, что могу больше и хочу серьёзный бизнес.

– Почему вы выбрали медицинскую сферу?

– У меня два высших образования, но именно наставники из Борисовского медицинского колледжа привили мне понимание истинной заботы о людях. Вскоре мне предложили стать партнёром в стоматологической клинике, и я осознала, что хочу управлять бизнесом самостоятельно.

– Как родилась идея создания медицинского центра?

– Во время беременности я приняла решение открыть свой центр семейной медицины. Я стала его частным собственником и директором. Уверена, что никто не будет заботиться о деле лучше, чем сам владелец.

– Какого уровня удалось достичь вашему центру?

– Сегодня наш бизнес – это современный многопрофильный медицинский центр с лучшими специалистами и новейшим оборудованием. В этом году нам исполняется 5 лет, и мы предлагаем более 300 видов услуг по 20 лицензируемым направлениям. Мы разрабатываем комплексные программы здравоохранения, обеспечивая комфорт и качество медицинских услуг.

– Вы активно внедряете инновации. Что именно?

– Мы тестируем искусственный интеллект, создаём обучающие платформы для повышения медицинской грамотности граждан, внедряем новые методы лечения и участвуем в разработке программ технического обслуживания.

– Какие достижения наиболее значимы для вас?

– Ежегодно мы входим в ТОП-5 медицинских центров Беларуси по результатам интернет-голосования. Мы участвуем в государственных мероприятиях, а также ведём активную благотворительную деятельность. Одним из важных признаний стала премия «Золотое сердце» за вклад в общественную жизнь Белорусского союза женщин.

– Что бы вы хотели сказать тем, кто мечтает о собственном деле?

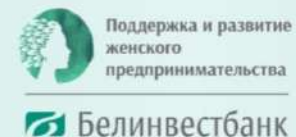
– Дорогу осилит идущий. Верьте в себя, не бойтесь сложностей, ставьте амбициозные цели и следуйте им! Всем мира, добра и любви!



Нежность белорусского бизнеса

**Вертинская
Наталья Алексеевна**
г. Минск

*Основатель и руководитель студии красоты.
Мастер и преподаватель перманентного макияжа
мама троих детей*



Поддержка и развитие
женского
предпринимательства

Белинвестбанк



Статья

НАТАЛЬЯ ВЕРТИНСКАЯ: О СЕМЬЕ, БИЗНЕСЕ И ЛЮБВИ К СВОЕМУ ДЕЛУ

Наталья – мама большой семьи и просто счастливая женщина, которая смогла реализовать себя в жизни и жить так, как мечтала, совмещая семью и бизнес.

Получив два высших образования и попробовав себя в разных сферах, только к 30 годам она нашла дело своей мечты. Теперь ее работа приносит ей не только доход, но и огромное удовольствие каждый день.

Жизненные трудности помогли ей расти, развиваться и находить себя. Когда она осталась одна с сыном, беременная вторым ребёнком, с кредитом за квартиру в новом городе, казалось, что выхода нет. Но именно испытания закалили ее характер и стали толчком к поиску любимого дела, которое принесло ей радость и стабильность.

Сегодня Наталья – основатель и руководитель студии перманента, мастер перманентного макияжа, преподаватель и спикер профессиональных мероприятий. Судья чемпионатов по перманентному макияжу и микроблейдингу, организатор международных конференций.

Этот сложный этап ее жизни привёл ее к личностному росту. Она смогла построить успешный бизнес, встретить любимого человека, выйти замуж и родить ещё одного ребёнка. В Беларуси она ощущает поддержку, ведет бизнес и с удовольствием совмещает его с семейной жизнью.

Главное правило Натальи в работе – любить своё дело всей душой. Ведь любовь к профессии делает женщин красивыми.

Главное правило Натальи в жизни – помнить, что все трудности нам даны для того, чтобы сделать сильнее и счастливее. Мы сами пишем сценарий своей жизни, и только от нас зависит, каким он будет.

Интервью с Натальей Вертинской: о семье, бизнесе и любви к своему делу

– Наталья, как начался ваш путь в бизнесе?

– Получив два высших образования и попробовав себя в разных сферах, я долго искала своё предназначение. Только к 30 годам я нашла дело, которое стало моей мечтой и приносит мне радость каждый день.

– Какие трудности вам пришлось преодолеть на этом пути?

– Самый сложный этап был тогда, когда я осталась одна с сыном, беременная вторым ребёнком, с кредитом за квартиру в новом городе. Это было время серьёзных испытаний, но я поняла, что трудности даются нам для роста. Именно тогда я начала искать дело, которое будет приносить мне и удовольствие, и стабильный доход.

– Чем вы занимаетесь сейчас?

– Сегодня я основатель и руководитель студии перманента, мастер перманентного макияжа, преподаватель, спикер на профессиональных мероприятиях, судья чемпионатов по перманентному макияжу и микроблейдингу, а также организатор международных конференций.

– Как изменилась ваша жизнь после открытия бизнеса?

– Этот путь привёл меня не только к профессиональному успеху, но и к личному счастью. Я смогла создать свой бизнес, встретить любимого человека, выйти замуж и родить ещё одного ребёнка. Сейчас я совмещаю семью и работу, ощущая поддержку и удовлетворение от того, что делаю.

– В чём ваш главный принцип работы?

– Любить своё дело всей душой. Эта любовь позволяет мне делать женщин красивыми и уверенными в себе.

– Какой главный урок вы извлекли из своего опыта?

– Все трудности даются нам, чтобы мы стали сильнее и счастливее. Мы сами пишем сценарий своей жизни, и только от нас зависит, каким он будет.



Нежность белорусского бизнеса

**Иванова
Елена Александровна**
г. Могилев

*Руководитель предприятия по производству
специальной и профессиональной одежды*

мама троих детей



Белинвестбанк



Статья

ИВАНОВА ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВНА: ПУТЬ К РАЗВИТИЮ И УСПЕХУ

В 2013 году Елена Александровна возглавила предприятие, которое изначально занималось транспортно-экспедиционной деятельностью. Это был интересный и сложный этап, но спустя несколько лет ей захотелось развиваться дальше и искать новые направления.

В 2017 году, после выхода из декретного отпуска, она приняла решение освоить новое направление – швейное производство с основным видом деятельности – пошив специальной и профессиональной одежды из давальческого сырья. Это был непростой, но очень вдохновляющий шаг.

Одной из главных сложностей стал кадровый дефицит, в связи с чем было принято стратегическое решение о привлечении иностранных специалистов. Это позволило предприятию не только закрыть потребность в квалифицированных кадрах, но и вывести предприятие на новый уровень продолжив его активное развитие.

С небольшого, но сплочённого коллектива компания выросла в стабильное предприятие, привлекла новых сотрудников и расширила партнёрские связи. На сегодняшний день предприятие уверенно движется вперёд, не останавливаясь на достигнутом предоставив рабочие места порядка 90 человек.

В планах Елены Александровны – дальнейшее расширение производства, укрепление позиций на рынке, реализация новых проектов и совершенствование любимого дела.

Интервью с Ивановой Еленой Александровной: от транспортной логистики к швейному производству

– Елена Александровна, с чего начался ваш путь в бизнесе?

– В 2013 году я возглавила предприятие, которое изначально занималось транспортно-экспедиционной деятельностью. Это был интересный и сложный этап, но спустя несколько лет мне захотелось развиваться дальше и искать новые направления.

– Вы решили сменить сферу деятельности. Почему именно швейное производство?

– В 2017 году, после выхода из декретного отпуска, я приняла решение освоить новое направление – швейное производство. Это был непростой, но очень вдохновляющий шаг. Начинали мы с небольшого, но сплочённого коллектива, и со временем сумели значительно расшириться.

– Какие вызовы стояли перед вами при переходе к новому бизнесу?

– Одной из главных сложностей стал кадровый дефицит. Мы поняли, что для развития необходимо привлекать иностранных специалистов. Это позволило нам не только закрыть потребность в квалифицированных кадрах, но и вывести предприятие на новый уровень.

– Как вы видите будущее компании?

– Мы не планируем останавливаться на достигнутом. Впереди – расширение производства, развитие партнёрских отношений и внедрение новых технологий. Мы уверены, что сможем достичь ещё больших высот.



Нежность белорусского бизнеса

**Рыжикова
Ольга Владимировна
г. Костюковичи**

*Собственник компании, оказывающей услуги
в сфере автомобильных перевозок, в том числе
в международном сообщении
мама троих детей*



Белинвестбанк



Статья

РЫЖИКОВА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА: ПУТЬ В БИЗНЕСЕ И РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ

Рыжикова Ольга Владимировна – счастливая жена, мамой троих детей и владелица транспортной компании в г. Костюковичи, Могилевской области.

К открытию собственного бизнеса Ольгу Владимировну подтолкнуло стремление к саморазвитию и желанию попробовать что-то новое, возникшее после ухода в декретный отпуск в 2013 году.

Проанализировав рынок спроса на транспортные услуги, она обратила внимание на потребности главного предприятия региона, специализирующимся на производстве и оптовой продаже портландцементов высокого качества. В тот период завод запустил вторую технологическую линию, что увеличило спрос на специализированную технику для перевозки цемента. Заключив договоры с предприятием, а также с рядом партнёров из Беларуси и России, она успешно закрепились в сфере грузоперевозок.

В 2018 году, ориентируясь на рост компании, Ольга Владимировна приняла решение расширить деятельность, добавив в автопарк большегрузные фуры. Это позволило выйти на международный уровень и заключить контракты с партнёрами из России, Украины, Казахстана и других стран.

Становление бизнеса стало возможным благодаря поддержке семьи и созданным государством условиям для развития предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности, в том числе на территории юго-восточного региона Могилевской области.

Сегодня компания активно сотрудничает с партнёрами из Беларуси и России и продолжает развиваться, ориентируясь на дальнейшую работу в стабильной и процветающей стране.

Интервью с Рыжиковой Ольгой Владимировной: путь к успешному бизнесу

– Ольга Владимировна, как начался ваш профессиональный путь?

– Моя карьера началась в сфере охраны труда, где я несколько лет работала ведущим специалистом. Однако после ухода в декрет я поняла, что хочу попробовать что-то новое, и решила открыть собственное дело.

– Почему вы выбрали именно сферу грузоперевозок?

– Я внимательно изучила рынок и увидела, что в нашем регионе есть потребность в специализированном транспорте. В тот момент главное предприятие региона, специализирующийся на производстве и оптовой продаже портландцементов, расширяло производство, и их спрос на автоцементовозы значительно вырос. Это стало отправной точкой для создания моей компании.

– С какими трудностями пришлось столкнуться на старте?

– Как и в любом бизнесе, были сложности. На начальном этапе помогла поддержка мужа, который мотивировал меня не бояться и действовать. Кроме того, большую роль сыграли государственные программы поддержки предпринимательства, благодаря которым стало возможным приобрести технику и развиваться дальше.

– Как изменился бизнес за эти годы?

– Мы начали с небольших объёмов, а сегодня сотрудничаем с партнёрами не только в Беларуси, но и в России, Украине, Казахстане. В 2018 году приняли решение расширить автопарк и добавить большегрузные фуры, что позволило выйти на международный уровень.

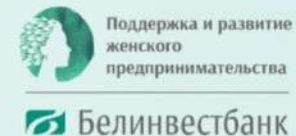
– Какие планы на будущее?

– Мы не собираемся останавливаться. Продолжаем развивать сотрудничество с текущими партнёрами и искать новые возможности для роста. Для меня важно не только укреплять позиции компании, но и работать в стабильной и процветающей стране.

Нежность белорусского бизнеса

**Зубик
Екатерина Валерьевна
г. Барановичи**

*Владелец бизнеса по выполнению инженерно-геодезических изысканий и геодезических работ на объектах строительства
мама четверых детей*



 **Белинвестбанк**



Статья

ЗУБИК ЕКАТЕРИНА ВАЛЕРЬЕВНА: ПУТЬ В ГЕОДЕЗИИ И СЕМЕЙНОМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Зубик Екатерина Валерьевна – успешный предприниматель в сфере инженерно-геодезических изысканий. В 2012 году, имея за плечами многолетний опыт работы на руководящих должностях и воспитывая троих сыновей, она приняла решение зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя. Уже в 2013 году инженерно-геодезическая деятельность стала для неё и её мужа основным видом занятости, что позволило уделять больше времени семье, не отказываясь от профессионального роста.

На протяжении двенадцати лет Екатерина Валерьевна и её команда успешно реализуют проекты в Барановичах и Брестской области, применяя как академические знания, так и практический опыт работы в строительстве. В 2015 году организация получила аттестат соответствия, позволяющий осуществлять геодезические работы при строительстве объектов третьей категории, а в 2016 году – аттестат соответствия на право проведения инженерно-геодезических изысканий.

В компании работают квалифицированные специалисты с государственными аттестатами, а сама Екатерина Валерьевна уделяет особое внимание постоянному обучению и повышению квалификации сотрудников.

Пока бизнес развивался, семья тоже росла: в 2017 году у супругов родился четвёртый сын, который сегодня уже ходит в школу.

Девиз, которым руководствуется Екатерина Валерьевна в жизни и работе – «Дорогу осилит идущий». Это выражение стало отражением её упорства, стремления к развитию и способности успешно совмещать семью и предпринимательство.

Интервью с Зубик Екатериной Валерьевной: о семье, бизнесе и развитии

– Екатерина Валерьевна, расскажите, как вы пришли в сферу геодезии?

– В 2012 году я уже была мамой троих детей и работала на руководящих должностях. Однако мне хотелось больше времени уделять семье. Тогда мы с мужем решили, что я зарегистрирую себя как индивидуального предпринимателя. Уже в 2013 году выполнение инженерно-геодезических изысканий стало для нас основным и единственным местом работы.

– Как развивался ваш бизнес?

– Всё начиналось с небольшого коллектива, но мы постоянно стремились к профессиональному росту. В 2015 году получили аттестат соответствия на право осуществления геодезических работ при строительстве объектов третьей категории, а в 2016 году – аттестат на инженерно-геодезические изыскания. Регулярно обучаемся и повышаем квалификацию, ведь в нашей профессии важно идти в ногу со временем.

– Какие сложности встречались на вашем пути?

– Как и в любом деле, были моменты, требующие упорства и терпения. Но я верю, что все трудности преодолимы, если любишь свою работу и двигаешься вперёд. К тому же меня всегда поддерживала семья, а это огромный стимул.

– Как удаётся совмещать бизнес и большую семью?

– В 2017 году у нас родился четвёртый сын. Конечно, это требовало ещё большего внимания и баланса между работой и домом. Но правильное планирование, поддержка близких и дисциплина помогают справляться со всеми задачами.

– Какой девиз помогает вам двигаться вперёд?

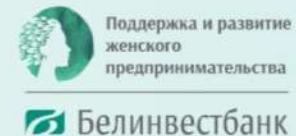
– «Дорогу осилит идущий». Это касается как бизнеса, так и жизни в целом. Главное – не останавливаться, учиться новому и не бояться перемен.



Нежность белорусского бизнеса

**Цветкова
Елена Игоревна
г. Брест**

*Основатель логистической компании
мама четверых детей*



 **Белинвестбанк**



Статья

ЦВЕТКОВА ЕЛЕНА ИГОРЕВНА: ПУТЬ К УСПЕХУ В ЛОГИСТИКЕ И БИЗНЕСЕ

Цветкова Елена Игоревна – успешный предприниматель, чей путь к собственному делу начался еще в студенческие годы. Постоянное стремление к совершенствованию себя и своих профессиональных качеств позволило ей получить опыт в различных сферах: экономике, финансах, продовольственном секторе и сфере обслуживания. Эти знания стали прочным фундаментом для открытия собственной компании.

Ключевым моментом в её карьере стало знакомство с транспортно-логистической сферой, в которую её ввёл отец – опытный водитель-международник с более чем 30-летним стажем. Именно он рассказал, насколько востребованы логистические услуги, что и подтолкнуло Елену Игоревну к решению попробовать себя в этой отрасли. Ради этого она закрыла уже существующий бизнес и начала работать логистом, параллельно изучая бухгалтерские и юридические аспекты ведения предпринимательской деятельности.

Накопленный опыт коммерческой деятельности укрепил её уверенность в собственных силах и подтолкнул к открытию собственной компании. На тот момент она уже была мамой двоих детей, но это не помешало ей целеустремлённо осваивать новую для себя сферу. Благодаря трудолюбию и ответственности ей удалось не только закрепиться в логистике, но и успешно развиваться более десяти лет, оставаясь конкурентоспособной на рынке. За это время она стала мамой четверых детей, но смогла гармонично совмещать ведение бизнеса и семейные обязанности.

На сегодняшний день Елена Игоревна не только руководит своей компанией, но и строит планы на будущее. Она стремится привлечь к семейному делу уже взрослых детей, чтобы они продолжили её начинание. Также у неё есть желание расширить круг своих знаний и освоить новую профессию – педагога-психолога.

Девиз Елены Игоревны: «С мечтой по жизни». Этот принцип помогает ей двигаться вперёд, сочетая профессиональный рост с заботой о семье и стремлением к новым знаниям.

Интервью с Цветковой Еленой Игоревной: путь к успеху в логистике и бизнесе

— Елена Игоревна, расскажите, как начинался ваш профессиональный путь?

— Мой трудовой путь начался еще в студенческие годы и до сих пор проходит в постоянном совершенствовании себя и своих профессиональных качеств. За это время я затронула немало различных сфер деятельности: экономическую, финансовую, продовольственную, сферу обслуживания. Этот опыт помог мне раскрыть весь свой потенциал и получить необходимые знания для открытия своей фирмы.

— Как вы пришли в транспортно-логистическую сферу?

— Познакомил меня с этой сферой мой отец, который проработал водителем-международником более 30 лет на одном предприятии. Он рассказал, что логистика сейчас очень востребована, и я решила попробовать себя в этой деятельности. Закрыв уже существующий на тот момент бизнес, я пошла работать логистом, параллельно изучая бухгалтерские и юридические аспекты ведения бизнеса. Со временем накопленный опыт придал мне уверенности для самостоятельного ведения дела.

— Какие сложности возникали на этом пути?

— Конечно, трудностей хватало. На тот момент я уже была мамой двоих детей, но благодаря ответственности, целеустремленности и трудолюбию мне удалось освоить новую деятельность и успешно в ней развиваться. Это не помешало мне родить еще двоих детей, продолжать развивать фирму и поддерживать ее конкурентоспособность. Огромную роль в этом сыграли мой коллектив и моя большая семья.

— Какие планы на будущее?

— В будущем мне хотелось бы привлечь уже взрослых детей к этому делу, чтобы они могли продолжить семейное предприятие. Также мне интересно попробовать себя в новой профессии – хочу обучиться и освоить профессию педагога-психолога.

— Какой девиз помогает вам двигаться вперед?

— «С мечтой по жизни» — он всегда помогает мне не останавливаться на достигнутом и двигаться вперед.